

**„DANK DES SMARTEN
ZUSAMMENSPIELS VON KLEBSTOFF
UND GERÄTETECHNIK BIETEN WIR
FÜR JEDE ANWENDUNG DIE
OPTIMALE LÖSUNG.“**



BÜHNEN KLEBESYSTEME IST EINER DER MARKTFÜHRER FÜR HEISS-SCHMELZSYSTEME: DER DEUTSCHE FAMILIENBETRIEB HAT EINE LANGE, ERFOLGREICHE GESCHICHTE UND EINE SEHR BREITE ANGEBOTSPALETTE, UNTER ANDEREM FÜR DIE VERPACKUNGSINDUSTRIE. JAN HUNKE VERFÜGT ÜBER LANGJÄHRIGE ERFAHRUNG IN DER SCHMELZKLEBSTOFFINDUSTRIE UND IST SEIT ZWEI JAHREN ALS GESCHÄFTSFÜHRER BEI BÜHNEN TÄTIG.

SEINE VISION STEHT IM EINKLANG MIT DER UNTERNEHMENS- PHILOSOPHIE: „DAS ZUSAMMENSPIEL VON OPTIMALEM SCHMELZKLEB- STOFF UND WOHLÜBERLEGTER GERÄTEAUSWAHL IST DIE GRUNDLAGE, UM DIE BESTE LÖSUNG FÜR EINE BESTIMMTE ANWENDUNG ZU FINDEN.“, SAGT HUNKE.



Jan Hunke und Bert Gausepohl, beide Geschäftsführer bei BÜHNEN Klebesysteme

Jan Hunke ist seit April 2018 Geschäftsführer bei BÜHNEN, gemeinsam mit Bert Gausepohl, der seit 2014 Geschäftsführer ist. „Nach vielen Jahren Erfahrung in der Schmelzklebstoffindustrie war die Leitung der Vertriebs- und Marketingabteilung bei einem großen Unternehmen der Klebstoffindustrie nun der richtige nächste Schritt für mich“, sagt Hunke über seine derzeitige Position. Er sagt weiter über das Unternehmen: „Seit der Gründung von BÜHNEN im Jahr 1922 ist es uns kontinuierlich gelungen, das Geschäftsmodell an eine im Wandel begriffene Marktumgebung anzupassen. Daher wurde der Fokus frühzeitig auf die Verbindungstechnologie der Zukunft verlagert: das Kleben.“

MODERNE SCHMELZKLEBEVERBINDUNGEN

Im Laufe des Gesprächs wird die Affinität Hunkes zum Klebstoff mehr als deutlich. „Jeder meint, Klebstoff zu kennen, aber die wenigsten kennen ihn wirklich“, lacht er. „Ich bin seit vielen Jahren in dieser Branche tätig und bin darin voll und ganz aufgegangen. Wenn ich in den Supermarkt gehe, bin ich versucht, jede Verpackung zu öffnen, um zu sehen, wie die Verbindung hält. Ich finde das außerordentlich interessant.“

BÜHNEN hat sich in den letzten Jahrzehnten auf moderne Schmelzklebeverbindungen spezialisiert. „Mit dem notwendigen Wissen und der Erfahrung im Hintergrund bieten wir heute eine enorme Vielfalt an Schmelzklebstofflösungen für verschiedene Branchen mit unterschiedlichsten Anforderungen an. Mit mehr als 500 verschiedenen Schmelzklebstoffen in unserem aktiven Produktportfolio und mehr als 3.700 von uns getesteten Klebstoffen, sind wir in unserem Labor für angewandte technische Forschung auf nahezu jede Klebstoffaufgabe vorbereitet. Wenn wir jedoch keine passende Lösung für die Herausforderung des Kunden im Angebot haben, entwickeln wir ein maßgeschneidertes Angebot für den Kunden“, sagt Hunke.

BÜHNEN liefert zudem die notwendige Auftragstechnik für den Schmelzklebstoff. Der Klebstoff muss erhitzt werden, um ihn verarbeiten und applizieren zu können; wenn der Klebstoff abkühlt, wechselt er wieder seinen Aggregatzustand von flüssig zu fest und sorgt für die beabsichtigte Klebeverbindung. „Ich finde es sehr wertvoll, unseren Kunden eine Komplettlösung anbieten zu können. Das Zusammenspiel von optimalem Schmelzklebstoff und einer wohlüberlegten Auswahl an Geräten ist meiner Meinung nach die Grundlage für die Suche nach der besten Lösung für eine bestimmte Anwendung. BÜHNEN fungiert somit als wahrer One-Stop-Shop mit fundierten Kenntnissen über beide Komponenten. Darüber hinaus stecken wir selbst viel Arbeit und Forschung in die Entwicklung unserer Geräte. Wir können den Kunden auf ganzer Linie begleiten, von kleinen mechanischen Handpistolen bis hin zu Fassschmelzgeräten, ganz nach Wunsch und Anforderungen des Kunden. Wir selbst sind um kleine Innovationen bestrebt, die einen enormen Einfluss auf die Nutzbarkeit der Geräte haben. Somit sind wir der ideale Partner, um mit unseren Kunden zu wachsen.“

INNOVATION IN DER KLEBSTOFFANWENDUNG

Ein gutes Beispiel für eine jüngste BÜHNEN-Innovation im Gerätebereich ist die HB 720 K. Es handelt sich um eine pneumatische Heißklebepistole mit einer einzigartigen Neuerung: einer LED-Anzeige, die den Füllstand der Klebekartusche anzeigt. Auf diese Weise vermeidet der Benutzer, dass er den Klebevorgang unterbrechen und die zu klebenden Produkte wegwerfen muss, da der Klebstoff plötzlich ausgegangen ist. Das Schmelzen einer neuen Kartusche würde dann zu lange dauern, um den Klebevorgang ohne Unterbrechung fortzusetzen. Herausforderung ist, dass die Kartuschen aus Aluminium und somit blickdicht sind und man folglich den Füllstand nicht sehen kann.

SYSTEMLÖSUNGEN UND SERVICE

Als renommierter Lieferant bietet BÜHNEN seinen Kunden komplette Systemlösungen und umfassenden



▲ Die HB 720 K verfügt über eine LED-Anzeige, die den Füllstand der Klebekartusche anzeigt

Service. „Wir streben bei jedem Kunden immer das gleiche Ergebnis an, nämlich eine optimale, an das Produkt oder den Markt angepasste Lösung. Um das zu erreichen, ist es für uns als Klebstoffspezialist wichtig, mit dem Kunden mitzudenken und seinem Klebeprozess zu kennen, um so die bestmögliche Lösung für ihn zu finden. Schließlich wissen wir, wo die Schwächen oder Stärken unserer Produkte liegen und sind Experten für den Anwendungsfall.“

„Um unseren Kunden die bestmögliche Beratung zu bieten, investieren wir viel Zeit in die Weiterbildung und regelmäßige Schulung unseres Verkaufsteams“, sagt Hunke. „Wenn wir ein komplettes System liefern, wollen wir unsere Kunden damit bestmöglich entlasten. Die Kunden sollten sich nicht in Detail mit dem Klebeprozess befassen müssen – schließlich ist das unser Spezialgebiet. So sorgen wir dafür, dass alles reibungslos verläuft. Und sollte unverhofft etwas schiefgehen, sind wir immer da, um eine Lösung zu finden. Auf diese Weise möchten wir sicherstellen, dass sich der Kunde auf seine Kernkompetenzen konzentrieren kann: Die Herstellung seiner Produkte, während wir uns auf einen erstklassigen Verbindungsprozess konzentrieren.“

Darüber hinaus befasst sich BÜHNEN eingehend mit neuen Möglichkeiten, das Angebot rund um das Kleben zu erweitern. „Wir sind jeden Tag darum bemüht, den Klebeprozess für unsere Kunden zu vereinfachen und zu optimieren. Wir sehen Chancen für die Zukunft, indem wir beispielsweise anhand von Daten vorhersagen, wann Lagerbestände aufgefüllt oder Teile ausgetauscht werden müssen. Das wiederum ist ein Vorteil und ein zusätzlicher Service, den wir auf Wunsch anbieten können, da wir sowohl Ausrüstung als auch Klebstoff liefern.“

BÜHNEN hat mehr als fünfhundert verschiedene Schmelzklebstoffe im aktiven Produktportfolio



EXPANSION IN DIE NIEDERLANDE UND BELGIEN

Die Vergangenheit hat gezeigt, dass auch außerhalb Deutschlands eine große Nachfrage nach den Leistungen von BÜHNEN bestand. Vor elf Jahren expandierte das Unternehmen deshalb in die Niederlande und Belgien. So bietet es ein dichtes Netz kompetenter Vertriebsmitarbeiter, die die Kunden vor Ort betreuen und sie bei der Einrichtung oder Optimierung von Klebeprozessen unterstützen. Die Aufgabe der Mitarbeiter vor Ort ist es, die richtige Kombination aus Klebstoff und Gerätetechnik für die Kunden zu finden.

AUTOMATISIERTES ODER MANUELLES KLEBEN

Hunke sagt, dass der niederländische Markt seiner Erfahrung nach in gewisser Weise, mit dem in Deutschland vergleichbar ist, was den Klebstoff betrifft. „Man legt dort sehr hohen Wert auf Qualität“, stellt er fest. „Es wird auch viel in die Automatisierung der Klebeprozesse investiert, weil die Arbeitskräfte hier ebenfalls teuer und schwerer zu finden sind. BÜHNEN bietet verschiedene (standardmäßig) automatisierte Klebelösungen an, aber wir arbeiten auch an flexiblen Automatisierungsmöglichkeiten mittels Cobots, bei denen beispielsweise der Klebeauftragskopf am Ende des Roboterarms angebracht wird. Diese Entwicklung ist meiner Meinung nach sehr vielversprechend, und so arbeiten wir hart daran, dass in naher Zukunft in Deutschland und den Benelux-Ländern auf erschwingliche Weise zu ermöglichen“, sagt er.

„Wenn es jedoch aufgrund der Komplexität, des verfügbaren Raumes oder kleiner Klebstoffmengen schwierig oder unmöglich ist, eine automatisierte Anwendung zu implementieren, hat BÜHNEN auch im Bereich der manuellen Auftragstechnik führende Lösungen im Angebot. Auch dann ist es wichtig, einen Partner zu haben, der mit seinem Wissen zu einem zuverlässigen, optimalen Klebeprozess beiträgt“, schließt Hunke.

Mehr Informationen: Bühnen Klebesysteme
Tel. +49 (0)421-5120-0 | www.buehnen.de