



Werden Sie Teil unseres Teams! Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n

LEITER/IN VERTRIEB INNENDIENST national & international

Ihre Aufgaben:

- Sie führen das Team des Vertriebsinnendienstes (VID) in Bremen mit derzeit 8 Mitarbeitern, entwickeln selbiges weiter und unterstützen es aktiv im „daily business“
- Sie verantworten die effiziente Aufteilung der Aufgaben auf das Team
- Sie verbessern kontinuierlich die Prozesse im VID durch Coachings, beispielsweise bezogen auf pro-aktives Verkaufen und Cross-Sellings
- Sie haben die Rolle eines Schnittstellenpartners zwischen den Abteilungen in Bremen und dem Außendienst in Deutschland / Polen / Österreich / Ungarn / Benelux inne
- Sie kontrollieren das Zahlungsverhalten der Kunden inkl. der Kreditversicherung für alle Kunden
- Sie werten Qualitätskennzahlen aus und erstellen Umsatzanalysen
- Sie kümmern sich um das Firmen-Fahrzeugmanagement von A-Z (komplette Abwicklung der Leasing- und Poolfahrzeuge)

Ihr Profil:

- Sie sind erfahren in der fachlichen und personellen Teamleitung, besitzen Einfühlungsvermögen und Menschenkenntnis, sind ein guter Motivator und „Role Model“
- Sie arbeiten strukturiert, zuverlässig, mit viel Eigeninitiative und sind eine teamfähige, belastbare und flexible Persönlichkeit
- Sie haben weitreichende, kaufmännische Kenntnisse, arbeiten selbstständig und haben Freude am Erarbeiten von Lösungen und Verbesserungen
- Sie verinnerlichen die Begriffe Kundenorientierung und Kostenbewusstsein und haben idealerweise technisches Verständnis
- Sie sind verhandlungssicher in Englisch und verfügen über ausgeprägte IT-Kenntnisse in MS Dynamics NAV, MS Office und dem Umgang mit einem CRM-System

Unser Angebot:

Eine äußerst interessante und vielseitige Position, in der Sie sich einbringen und Vieles mitgestalten und bewegen können.

Ein ambitioniertes, wachsendes und zugleich innovatives Umfeld, umfassende Sozialleistungen, ein motivierendes Arbeitsklima und herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben gehören zum Gesamtpaket.

Ist das Ihre Chance? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, die Sie bitte ausschließlich per E-Mail an personal@buehnen.de senden.

Weitere Informationen: www.buehnen.de/jobs

Als Familienunternehmen bieten wir ein breites Sortiment an Schmelzklebstoffen und Auftragstechnik – eine einzigartige Kombination. Wir stehen für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovationskraft. Kunden aus unterschiedlichsten Branchen setzen auf unsere Fähigkeiten, individuelle Lösungen für Verbindungen mit Schmelzklebstoffen zu entwickeln. Dabei geht unser starkes Team mit Kompetenz, Leidenschaft und persönlichem Engagement ans Werk, was uns zu einem gefragten Partner macht.