

Eine systematische Arbeitsweise, Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen, sowie Freude am Umgang mit Kunden zählen zu Ihren Stärken?

Dann unterstützen Sie unser Team beim weiteren Ausbau unserer Marktposition als

GEBIETSLEITER (m/w) für Klebesysteme für den Vertrieb in Baden-Württemberg, PLZ-Bereich: 70-76/89/97

Ihre Aufgabe:

- Sie betreuen unsere Kunden in allen Branchen (Verpackung, Automotive, Bauindustrie u.a.). Von der Akquisition über den Verkauf bis zum After Sales.
- Dienstsitz ist Ihr Wohnort, da Sie von Ihrem Home Office aus arbeiten.

Ihr Profil:

 Erfahrungen im Vertrieb von Klebstoffen oder Auftragsgeräten – sowie eine fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung – sind ideale Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit bei uns.

Und das bieten wir Ihnen:

Eine spannende und vielseitige Aufgabe mit viel Eigenverantwortung in einem erfolgreich wachsenden Familienunternehmen. Bei uns finden Sie kurze Entscheidungswege, modernste IT-Technik, eine offene Unternehmenskultur sowie sehr zufriedene Kollegen.

Eine umfassende Einarbeitung, eine attraktive, erfolgsorientierte Vergütung, sowie ein Firmen-PKW, runden unser Angebot ab.

Wir freuen und auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte an personal@buehnen.de senden. Bitte beachten Sie, dass die maximale Größe Ihrer E-Mail nicht mehr als 2 MB beträgt. Weitere Informationen: http://www.buehnen.de/jobs

Als Familienunternehmen bieten wir ein breites Sortiment an Schmelzklebstoffen und Auftragstechnik – eine einzigartige Kombination. Wir stehen für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovationskraft. Kunden aus unterschiedlichsten Branchen setzen auf unsere Fähigkeiten, individuelle Lösungen für Verbindungen mit Schmelzklebstoffen zu entwickeln. Dabei geht unser starkes Team mit Kompetenz, Leidenschaft und persönlichem Engagement ans Werk, was uns zu einem gefragten Partner macht.

BÜHNEN GmbH & Co. KG Hinterm Sielhof 25 28277 Bremen Tel. 0421 5120 207 www.buehnen.de

