

**Wollen Sie mitgestalten?  
Kommen Sie zu uns!**

**DAFÜR  
KLEBEN  
WIR.**

Seit über 90 Jahren

Eine systematische Arbeitsweise, Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen, sowie Freude am Umgang mit Kunden zählen zu Ihren Stärken?

Dann unterstützen Sie unser Team beim weiteren Ausbau unserer Marktposition als

## **VERTRIEBSMITARBEITER (m/w) im Außendienst** für den Vertrieb in Süddeutschland, PLZ-Bereiche: 80-86, 94

### **Ihre Aufgabe:**

- Selbstständige Führung eines Kundengebietes und nachhaltiger Ausbau der Kundenbeziehungen (PLZ-Gebiete 80-86, 94) inklusive administrativer Arbeiten
- Betreuung unserer Bestandskunden und Akquise von Neukunden sowie deren Betreuung im After Sales
- Aktive Beratung und Verkauf von Klebstoffen und Klebstoffauftragsgeräten vor Ort beim Kunden
- Repräsentation und Positionierung des Unternehmens im aktiven Außendienst
- Arbeiten mit Vertriebstools hinsichtlich Besuchsplanung, Besuchsberichten, Projektmanagement, Kunden- und Tourensteuerung etc.
- Teamorientierte Zusammenarbeit mit dem Vertriebs-Innendienst und anderen Funktionen
- Arbeitsplatz ist Ihr Home-Office im Reisegebiet

### **Ihr Profil:**

- Kontaktfreudige, zielorientierte und abschlussichere Persönlichkeit
- Eigenverantwortliche, dynamische und kundenorientierte Vorgehensweise

- Professionelles Auftreten
- Erfahrung im technischen Außendienst
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrungen mit Klebstoff und / oder Klebstoffauftragsgeräten von Vorteil
- Routinierter Umgang mit dem PC und gängigen Software-Anwendungen
- Führerschein der Klasse B
- Reisebereitschaft
- Langfristige Orientierung

### **Und das bieten wir Ihnen:**

Eine spannende und vielseitige Aufgabe mit viel Eigenverantwortung in einem erfolgreich wachsenden Familienunternehmen. Bei uns finden Sie kurze Entscheidungswege, modernste IT-Technik, eine offene Unternehmenskultur sowie sehr zufriedene Kollegen.

Eine umfassende Einarbeitung, eine sehr attraktive, erfolgsorientierte Vergütung sowie ein Firmen-PKW, runden unser Angebot ab.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte ausschließlich per E-Mail an [personal@buehnen.de](mailto:personal@buehnen.de) senden. Bitte beachten Sie, dass die maximale Größe Ihrer E-Mail nicht mehr als 3 MB beträgt. Weitere Informationen: <http://www.buehnen.de/jobs>

Als Familienunternehmen bieten wir ein breites Sortiment an Schmelzklebstoffen und Auftragstechnik – eine einzigartige Kombination. Wir stehen für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovationskraft. Kunden aus unterschiedlichsten Branchen setzen auf unsere Fähigkeiten, individuelle Lösungen für Verbindungen mit Schmelzklebstoffen zu entwickeln. Dabei geht unser starkes Team mit Kompetenz, Leidenschaft und persönlichem Engagement ans Werk, was uns zu einem gefragten Partner macht.